Кафедра общей и клинической психологии Белорусский государственный университет, г. Минск, Беларусь

КОЭФФИЦИЕНТ «ВЕРА В УСПЕХ» ДЛЯ ФОРМУЛЫ БЕКХАРДА УСПЕШНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ ПРИ ОЦЕНКЕ РЕАЛИЗУЕМОСТИ ДОРОЖНЫХ КАРТ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ

Статья посвящена инструментам и методам оценки факторов успеха для различных проектов - как проектов организационных перемен, так и в других направлениях деятельности, когда присутствует инновационная составляющая, связанная с необходимостью предпринимать действия без гарантированного результата, близкого к ожидаемому..

Ключевые слова: управление проектами, управление изменениями, видение, стратегический менеджмент, формула Бекхарда, закон Даннинга-Крюгера, социальный капитал.

«Неважно, что вы думаете – можете вы или нет – все равно вы правы.» Генри Форд

На протяжении нескольких лет работы автора в сфере управленческого консалтинга, в т.ч. в области стратегического управления и неразрывно связанным с этим темой управления проектами и программами проектов развития не только на этапе их инициации и планирования, но и непосредственно с реализацией соответствующих «дорожных карт» развития организаций был получен опыт как успеха, так и провала похожих по своей сути инициатив, попытки реализации которых были в различных организациях. Впервые автором была сделана попытка осмысления причин таких различных результатов для, на первый взгляд, не самых сложных проектов, была сделана на основе модели технологической зрелости и анализа возможных разрывов в уровнях по такой модели для заказчика, исполнителя и непосредственно «целевого назначения» продукта в проектах внедрения автоматизированных систем предприятиями в начале 2000-х годов [1-3]. Позже, в поисках факторов успеха, которые могли помочь преодолеть рассматриваемые потенциальные причины провала проектов, которые В схожих формальных условиях реализовывались, были расширены автором еще и в сторону оценки состояния

т.н. «социального капитала» [4, 5], а также были учтены и те подходы, которые накопила международная практика [5, 6].

Столкнувшись по роду деятельности с необходимостью создания проектов и программ организационного развития, определенную помощь в понимании глубинных факторов, влияющих на успех подобного рода проектов был получен некоторый опыт по использованию модели оценки необходимых усилий для реализации проекта в сравнении с осведомленностью вовлекаемого персонала о миссии, видении и наличии стратегического плана действий в организации, которая известна как «Формула перемен» или «Уравнение перемен» (1) Ричарда Бекхарда, авторство которой в некоторых источниках предлагается разделить еще с вкладом в рассматриваемую проблематику таких исследователей, как Ройбен Харрис и Дэвид Глейчер [7]:

$$C = (ABD) > X \tag{1}$$

где С — это изменения,

А — неудовлетворённость текущим положением дел,

В — видение желаемого состояния,

D — практические шаги для достижения желаемого состояния,

X — стоимость проводимых изменений.

Ее использование на практике позволило прежде всего действительно обосновать как сам процесс стратегического планирования (параметр D) понимание комплекса конкретных мероприятий (проектов), необходимых для улучшения показателей деятельности предприятия, так и необходимость определения таких целевых показателей (параметр В) и осознания несоответствия текущего состояния организации ее организационным, рыночным и пр. возможностям (параметр А), в т.ч. необходимости использования инструментов бенчмаркинга управлении организацией. Также результатом важным использования этой «Формулы перемен» стало понимания и возможного дисбаланса по параметрам «Ценность»/«Стоимость» как отдельных проектов, так и портфеля проектов для организации в целом (в соответствии с данной «формулой», это соотношение C/X).

Тем менее, ряде случаев, когда, В соответствии co всеми рассматриваемыми параметрами онжом было бы ожидать получения положительных результатов, такие результаты получены не были. Анализ таких ситуаций показал важность учета прочих организационных факторов, влияющих на вовлеченный в такие проекты персонал, причем как на непосредственно руководителей, так и других сотрудников различного уровня. Более τογο, В ряде случаев можно было отметить феномен получения формально менее квалифицированными исполнителями результатов, которые не были достигнуты более квалифицированными командами исполнителей. Отчасти этому феномену было найдено объяснение с помощью достаточно известного «эффекта Даннинга-Крюгера» [8-10], обнаруженного и подтвержденного в результате исследования, основными выводами которого явились следующие две тенденции: І. Компетентные сотрудники имеют тенденцию недооценивать свою способность достигнуть требуемый результат, и, обратную ей II. Некомпетеные сотрудники, в свою очередь, склонны себя переоценивать (Рис.1):



Рисунок 1. Эффект Даннинга-Крюгера

Следующим этапом в поиске факторов, влияющих на получение ожидаемых результатов стал уже указанный выше анализ наличия/отсутствия т.н. «социального капитала», в чем помогла работа Эрика Лессера и Лоренса Прусака [11].

Объединив подходы, основанные на понимании наличия эффекта Даннинга-Крюгера и концепции социального капитала, возникла гипотеза о необходимости учета этих факторов, в частности, во внесении еще двух добавочных параметров в рассмотренную выше формулу Бекхарда (1) с учетом рассмотренных представленных на рис. 2 факторов, влияющих на уверенность персонала в достижении целей, которые представлены в виде системы координат со следующими двумя осями — «уверенность в себе» (вертикальная ось) и «уверенность в организации» (горизонтальная ось):

Б. Вера в себя ("осознанная	А. Вера в себя ("осознанная
компетентность" либо	компетентность" либо
"неосознаная	"неосознаная
некомпетентность"), недоверие к	некомпетентность"), вера в
организации и	организацию и коллег/партнеров
коллегам/партнерам (дефицит	("социальный капитал")
"социального капитала")	
Г. Дефицит веры в себя	В. Дефицит веры в себя
("неосознанная компетентность"	("неосознанная компетентность"
либо "осознанная	либо "осознанная
некомпетеность"), недоверие к	некомпетеность"), вера в
организации и	организацию и коллег/партнеров
коллегам/партнерам (дефицит	("социальный капитал")
"социального капитала")	

Рисунок 2. Комбинации факторов "уверенности персонала" в "себе" и "окружении"

Таким образом, была получена следующая "формула" - Модифицированная Формула Бекхарда (2):

$$C = (SO)(ABD) > X$$
 (2)

где С — это изменения,

S – уверенность в достижимости цели собственными силами,

О – уверенность в содействии со стороны внешнего окружения,

А — неудовлетворённость текущим положением дел,

В — видение желаемого состояния,

D — практические шаги для достижения желаемого состояния,

X — стоимость проводимых изменений.

В данной модификации для анализа наличия новых коэффициентов S и О удобно было использовать SWOT-анализ применительно к непосредственно

команде проекта (рассматривая собственную организацию как «внешние факторы»).

Но даже и в данном случае можно было наблюдать некоторые отклонения, но уже в лучшую сторону — в ряде случаев были получены положительные результаты, на получение которых как по стандартной, так и по модифицированной формуле Бекхарда рассчитывать не приходилось.

В данной формуле уже самостоятельный интерес для дальнейших исследований может представлять набор предлагаемых коэффициентов (S и O) как некий фактор «Вера в успех» для проекта, который, в противовес прочим измеримым и понятным параметрам может оказывать решающее воздействие на успех проекта в целом. Важность учета этих, новых для классической формулы Бекхарда, сомножителей, заключается все в том же смысле, который несут и традиционные сомножители, входящие в эту формулу — если любой из них равен «нулю», но все остальные факторы уже не имеют никакого значения для успеха.

Безусловно, данная «формула» и в дальнейшем будет модифицироваться, в т.ч. на основании различных подходов, уже известных и описанных в литературе, но и может стать подспорьем в развитии идей тех исследователей, которые понимают важность учета «человеческого фактора» в успехе проектов и программ развития организаций.

Литература

- 1. Лукьянов, Д.В. Формирование технологической зрелости в компании [Текст] / С. Д. Бушуев, Д. В. Лукьянов // Материалы Международная конференция «Теория и практика управления предприятием», КНУБА, Киев -2004
- 2. Лукьянов, Д.В. Модель формирования технологической зрелости по управлению проектами в компании [Текст] / С. Д. Бушуев, Д. В. Лукьянов // Материалы конференции Международный Симпозиум «Управление проектами. Бизнес. Идеи. Практика», СПб, 2005
- 3. Лукьянов, Д.В. Модель оценки потенциальной успешности проекта на основе анализа окружения. Пространство успеха проекта. [Текст] / Материалы конференции Международная Конференция «РМ-Киев 2007» КНУБА, Киев 2007
- 4. Лукьянов, Д.В. Социальный капитал в управлении проектами [Текст] / Д. В. Лукьянов, Д. М. Черненко // Материалы конференции Международная Конференция «РМ-Киев 2007» КНУБА, Киев 2007
- 5. Лукьянов, Д. В. Офисы управления проектами как механизмы создания социального капитала [Текст] / Лукьянов Д.В., Оганов В.А., // Моделирование в прикладных научных исследованиях —XXI, ОНПУ, Одесса 2013.

- 6. Бушуєва, Н. С. Стратегічна довіра як фактор ефективності організаційних змін [Текст] / Н. С. Бушуєва, В. В. Гоц// Управління розвитком складних систем. 2012. No12. C. 18-22.
- 7. Формула Бекхарда. [Электронный ресурс]. Режим досутпа: http://coachplanet.ru/формула-перемен/
 - 8. П. Людвиг. Победи прокрастинацию. М.: Альпина Паблишер, 2014.
- 9. Эффект Даннинга-Крюгера [Электронный ресурс]. Режим досутпа: http://psyfactor.org/lib/effect-danninga-kryugera.htm
- 10. Kruger, Justin; Dunning, David Unskilled and Unaware of It: How Difficulties in Recognizing One's Own Incompetence Lead to Inflated Self-Assessments / Justin Kruger, David Dunning // Journal of Personality and Social Psychology 1999
- 11. Лессер, Эрик, Прусак, Лоренс Как превратить знания в стоимость: Решения от IBM Institute for Business Value/ пер. с англ. М.: Альпина Бизнес Букс 2006